



SLOVENSKO – RAKÚSKA
OBCHODNÁ KOMORA
SLOWAKISCH – ÖSTERREICHISCHE
HANDELSKAMMER

Webinár

12.6.2025

10:00 - 11:30 hod.

PSYCHOLÓGIA SÚHLASU: AKO POČUŤ ÁNO ČASTEJŠIE

- ako eticky ovplyvniť rozhodnutia klientov, kolegov či partnerov.

Snahou ovplyvniť a presvedčiť trávime podľa výskumov až 41% pracovného času. Lídri a obchodníci viac. Samotné fakty nestačia.

S využitím behaviorálnych poznatkov od Cialdiniho, Kahnemana a ďalších budete vy a vaši kľúčoví ľudia v dôležitých situáciách výrazne úspešnejší.

Využiteľné sú v manažmente, obchode, marketingu, ale aj v komunikácii a celkovo v živote.



Lenka Osičková

Lenka je psychológ a profesionálny vyjednávač, konzultant a tréner etického ovplyvňovania a vyjednávania.

S klientami spolupracuje na vyjednávaniach a prípadoch, v ktorých je potrebné techniky vyjednávania skombinovať s princípmi vplyvu, či prípadoch, v ktorých je počuť „áno“ pre klientov extrémne dôležité.



WEBINÁR

12. júna 2025 o 10:00hod

Účastnícky poplatok: zdarma

Jazyk: Slovenčina

Registrácia do 11.6. 2025

TU